
Precificador SDA

Manual do Usuário

Guia completo para formação de preços no Simples Nacional e MEI — da configuração inicial ao Resumo e Ponto de Equilíbrio.

Versão 1.0

Público Operadores da ferramenta

Regime Simples Nacional · MEI

SUMÁRIO

O que você vai encontrar neste manual

1	Acesso e Login	Como entrar na ferramenta e recuperar token
2	Parâmetros Globais	Configurar regime tributário, custo fixo e comercialização
3	Cadastro de Itens	Adicionar produtos e serviços
4	Entendendo os Cálculos	Como o preço mínimo e sugerido são calculados
5	Aba Simulador	Simular cenários de preço e margem
6	Aba Resumo	DRE gerencial, gráficos e análise da carteira
7	Salvar e Carregar CSV	Exportar e importar seus dados
8	Ponto de Equilíbrio	Calcular o faturamento mínimo da empresa
9	Glossário	Conceitos financeiros utilizados na ferramenta

Acesso e Login

A ferramenta é protegida por token de acesso individual. Cada operador recebe um token único com data de validade.

01 Acesse o endereço da ferramenta

Abra o navegador e acesse: serenodiniz.com.br/ferramentas/precificador.html

02 Digite seu token de acesso

No campo "TOKEN DE ACESSO", digite o token que foi fornecido pelo consultor. O token é sensível a maiúsculas e minúsculas.

03 Clique em Entrar

Se o token for válido, a ferramenta abrirá automaticamente. Se expirado, entre em contato com o consultor para renovação.

■ Não tem token? Clique em "Pedir token gratuito para teste" na tela de login para solicitar acesso.

■ Seu token expirou? O sistema exibirá a data de vencimento. Entre em contato pelo WhatsApp (22) 99276-4444.

Mensagens de erro comuns

Mensagem	Causa	Solução
"Token inválido"	Token digitado incorretamente	Verifique maiúsculas/minúsculas e tente novamente
"Token expirado"	Plano vencido	Entre em contato para renovar o acesso
"Acesso inativo"	Token desativado pelo consultor	Entre em contato com a Sereno Diniz

Parâmetros Globais

Os parâmetros globais são a base de todos os cálculos. Configure-os antes de cadastrar qualquer item. Eles ficam na aba **Itens**, no topo da página.

Regime Tributário e Faturamento

Campo	O que é	Como preencher
Regime tributário	Define a alíquota de imposto	Selecione MEI ou o Anexo do Simples Nacional da empresa
Faturamento 12m (R\$)	Receita bruta dos últimos 12 meses	Informe o faturamento acumulado para definir a faixa correta
Faturamento mensal esperado (R\$)	Base para rateio do custo fixo	Informe quanto a empresa espera faturar por mês
Custo fixo mensal (R\$)	Total das despesas fixas mensais	Some aluguel, salários, energia, contador e demais fixos
CF% calculado	Percentual automático do custo fixo	Calculado automaticamente: Custo Fixo / Faturamento Esperado
Lucro líquido sobre PV (%)	Percentual de lucro desejado	Informe quanto você quer ganhar sobre cada real vendido

Despesas de Comercialização

Informe os percentuais que incidem sobre o preço de venda. Deixe zero nos campos que não se aplicam ao seu modelo de negócio.

Campo	Quando usar
Comissão de vendas (%)	Quando há vendedores que recebem comissão sobre cada venda
Taxa de cartão (%)	Quando a maioria das vendas é no cartão (débito ou crédito)
Taxa marketplace (%)	Para vendas via Mercado Livre, Shopee, iFood etc.
Frete / entrega (%)	Quando o frete é cobrado proporcionalmente ao valor do pedido
Outras comercializ. (%)	Embalagens especiais, comissões de plataformas, outros custos variáveis de venda

■ O campo "Total comercializ." é calculado automaticamente. Ele mostra a soma de todas as despesas de comercialização.

Cadastro de Itens

Após configurar os parâmetros globais, adicione os produtos e serviços que deseja precificar. O limite é de **50 itens** por sessão.

Como adicionar um item

01 Clique em "+ Produto" ou "+ Serviço"

Use "+ Produto" para bens físicos (mercadorias) e "+ Serviço" para prestação de serviços. A classificação afeta a aparência do card.

02 Preencha a descrição

Clique no campo de nome e digite a descrição do item (ex: "Camisa tamanho M", "Consultoria mensal").

03 Informe o Custo Direto (R\$)

Informe o custo de aquisição ou produção do item (CMV para produtos, custo de mão de obra para serviços).

04 Ajuste margem e comercialização (opcional)

Deixe em branco para usar os valores globais. Preencha apenas se este item específico tiver margem ou canal de venda diferente.

Colunas calculadas automaticamente

Coluna	O que mostra	Cor
Imp. (%)	Alíquota de imposto do regime selecionado	Verde
CF%	Percentual do custo fixo rateado sobre o PV	Roxo
Preço Mínimo	Menor preço que cobre todos os custos sem lucro	Verde
Preço Sugerido	Preço que inclui a margem de lucro desejada	Amarelo
Markup	Quantas vezes o PV supera o custo direto (ex: 1,80x)	Verde/Amarelo
Lucro Unit.	Valor em R\$ de lucro por unidade vendida	Verde
Composição	Barra colorida mostrando a divisão do preço	Colorida

■ O markup em amarelo indica que está abaixo de 1,20x — sinal de atenção para revisar o preço ou reduzir custos.

Entendendo os Cálculos

A ferramenta usa o **método direto de formação de preço**, onde todos os custos e margens são expressos como percentual sobre o preço de venda.

Fórmula principal

$$PV = CV \div (1 - CF\% - Imp\% - Com\% - LL\%)$$

PV Preço de Venda — o que queremos calcular

CV Custo Variável (custo direto do produto ou serviço)

CF% Custo Fixo como % do faturamento esperado

Imp% Alíquota de imposto (Simples Nacional ou MEI)

Com% Despesas de comercialização (comissão, cartão etc.)

LL% Lucro Líquido desejado sobre o preço de venda

Exemplo prático

Produto com CV = R\$ 80,00 | CF% = 20% | Imposto = 4% | Comercialização = 7,5% | Lucro = 10%

Denominador	$1 - 0,20 - 0,04 - 0,075 - 0,10$	= 0,585
Preço Sugerido	$80,00 \div 0,585$	= R\$ 136,75
Preço Mínimo (sem lucro)	$80,00 \div (1 - 0,20 - 0,04 - 0,075)$	= R\$ 117,65
Markup	$136,75 \div 80,00$	= 1,71x
Lucro unitário	$136,75 \times 10\%$	= R\$ 13,68

■ O rateio do custo fixo é feito pelo faturamento — não por volume de itens. Isso significa que um produto de R\$500 absorve mais custo fixo do que um de R\$20, proporcionalmente.

Aba Simulador

O simulador permite testar cenários sem alterar o cadastro principal. Útil para negociações, análise de descontos e planejamento de preços.

Controles Globais do Simulador

Ao abrir a aba, os campos são sincronizados automaticamente com os parâmetros globais da aba Itens. Você pode ajustá-los livremente sem afetar o cadastro.

Campo	Função
Volume mensal padrão	Quantidade vendida por mês — base para calcular receita e lucro mensais
CF% do faturamento	Percentual do custo fixo — sincronizado dos parâmetros globais
Alíquota tributária	Imposto sobre a venda — sincronizado automaticamente
Comercialização global	Despesas de venda — sincronizado automaticamente
Lucro líquido global (slider)	Arraste para simular diferentes margens em todos os itens simultaneamente

Cards de cada item

Cada produto ou serviço aparece como um card colapsável. O cabeçalho mostra o resumo; ao clicar, o card expande com detalhes e campos editáveis.

Informação	Descrição
Preço Mínimo	Calculado com a fórmula principal — não editável, é o piso do preço
Preço Praticado	Editável. Pré-preenchido com o Preço Mínimo. Digite o preço real para ver o impacto
Markup	$\text{Índice PV} \div \text{CV}$ — quanto o preço é múltiplo do custo
Lucro Líq. Real %	Margem efetiva calculada sobre o preço praticado
Lucro Unitário	Valor em R\$ de lucro por unidade no preço praticado
Receita Mensal	Preço Praticado \times Volume informado
Lucro Mensal	Lucro unitário \times Volume — resultado estimado mensal

■ Preço Praticado em vermelho = abaixo do Preço Mínimo. O sistema exibe o aviso "Operação fora dos parâmetros". Reveja custos ou aumente o preço.

Aba Resumo

O Resumo consolida o cenário do Simulador em indicadores, gráficos e uma DRE gerencial simplificada. Todos os valores refletem os preços praticados e volumes configurados no Simulador.

KPIs da Carteira

Indicador	O que significa
Receita simulada / mês	Soma de (Preço Praticado x Volume) de todos os itens
Margem de Contribuição	Receita – CV – Impostos – Comercialização
Custo fixo mensal	Valor configurado nos parâmetros globais
Resultado operacional	Margem de Contribuição – Custo Fixo
Markup médio	Média do índice PV ÷ CV da carteira
PV médio praticado	Média dos preços praticados dos itens

DRE Gerencial Simplificada

A DRE mostra a estrutura de resultado da empresa com base no cenário simulado:

Receita Bruta	Faturamento total do cenário simulado	100%
(-) Custo Direto	Soma dos custos variáveis x volumes	X%
(-) Impostos	Imposto sobre a receita simulada	X%
(-) Comercialização	Despesas variáveis de venda	X%
= Margem de Contribuição	O que sobra para pagar a estrutura fixa	X%
(-) Custo Fixo Operacional	Custo fixo configurado nos parâmetros	X%
= Resultado Operacional	Lucro ou prejuízo estimado do período	X%

■ Se o Resultado Operacional for negativo (vermelho), o volume de vendas está abaixo do Ponto de Equilíbrio. Aumente preços, volumes ou reduza custos fixos.

Salvar e Carregar CSV

A ferramenta não armazena dados no servidor. Tudo fica no seu computador. O CSV é a forma de salvar seu trabalho e retomá-lo na próxima sessão.

Salvar CSV

01 Clique em "■ Salvar CSV" na barra superior

Um arquivo chamado sda_preco_AAAAMMDD.csv será baixado automaticamente para a pasta Downloads do seu computador.

02 Guarde o arquivo em local seguro

Renomeie o arquivo se quiser identificar melhor (ex: precificacao_jan2026.csv).
Recomenda-se salvar a cada sessão de trabalho.

Carregar CSV

01 Clique em "■ Carregar CSV" na barra superior

Uma janela de seleção de arquivo será aberta.

02 Selecione o arquivo CSV salvo anteriormente

Todos os itens e parâmetros globais serão restaurados automaticamente — exatamente como estavam quando você salvou.

■ O CSV salva tanto os parâmetros globais (regime, custo fixo, comercialização) quanto todos os itens cadastrados (descrição, custo, margem individual).

■ Nunca edite o CSV manualmente. A estrutura interna pode ser corrompida e impedir o carregamento correto.

Ponto de Equilíbrio

O Ponto de Equilíbrio (PE) indica o faturamento mínimo que a empresa precisa atingir para cobrir todos os seus custos fixos. Está na aba Simulador, abaixo dos cards de itens.

Fórmula do PE em Receita

$$\text{PE em Receita} = \text{Custo Fixo} \div \text{IMC\%}$$

O IMC (Índice de Margem de Contribuição) é calculado automaticamente com base nos preços praticados da carteira: $\text{IMC} = (\text{PV} - \text{CV} - \text{Impostos} - \text{Comercialização}) \div \text{PV}$

Indicadores do PE

Indicador	O que significa	Sinal positivo quando...
PE em Receita	Faturamento mínimo para cobrir o CF	Faturamento atual > PE
Lucro / Prejuízo est.	MC Total – Custo Fixo	Valor positivo (verde)
Margem de Segurança	Faturamento atual – PE em Receita	Valor positivo
Índice de Segurança	$(\text{Marg. Seg.} \div \text{Faturamento}) \times 100$	Acima de 20%
MC Total est.	Faturamento \times IMC%	Maior que o Custo Fixo
Grau de Alavancagem Op.	MC Total \div Lucro Operacional	Próximo de 1 (estável)

■ O IMC e os demais campos do PE são sincronizados automaticamente. Você não precisa preencher manualmente — basta ajustar o simulador.

Glossário

Custo Variável (CV)	Custo diretamente relacionado ao produto ou serviço. Varia com o volume produzido ou vendido. Ex: matéria-prima, custo de mercadoria.
Custo Fixo (CF)	Despesas que ocorrem independentemente do volume de vendas. Ex: aluguel, salários administrativos, energia, contador.
CF%	Percentual que o custo fixo representa sobre o faturamento esperado. Usado para ratear o CF entre os produtos proporcionalmente ao preço.
Margem de Contribuição	Valor que resta da receita após deduzir todos os custos e despesas variáveis (CV + impostos + comercialização). Serve para cobrir o custo fixo e gerar lucro.
IMC — Índice de MC	Margem de Contribuição expressa como percentual da receita. $IMC = MC \div PV \times 100$.
Lucro Líquido sobre PV (LL%)	Percentual do preço de venda que representa lucro efetivo após pagar todos os custos. Diferente de markup — é calculado sobre o PV, não sobre o CV.
Markup	Índice que indica quantas vezes o preço de venda supera o custo direto. $Markup = PV \div CV$. Ex: 1,80x significa que o preço é 80% maior que o custo.
Preço Mínimo	Menor preço que cobre todos os custos (CV + CF + impostos + comercialização) sem gerar lucro. Qualquer preço abaixo disso gera prejuízo.
Preço Sugerido	Preço que cobre todos os custos e ainda gera o lucro desejado. É o preço mínimo acrescido da margem de lucro.
Ponto de Equilíbrio em Receita	Faturamento mínimo mensal para que a empresa cubra exatamente todos os seus custos (fixos e variáveis). Acima disso, há lucro.
Margem de Segurança	Diferença entre o faturamento atual e o ponto de equilíbrio. Indica quanto o faturamento pode cair antes de a empresa entrar no prejuízo.
Grau de Alavancagem Operacional	Mede a sensibilidade do lucro às variações de receita. GAO alto = pequenas variações de faturamento causam grandes impactos no lucro.
Simples Nacional	Regime tributário simplificado para MPEs brasileiras. Agrupa vários impostos em uma única guia (DAS). Organizado em Anexos (I a V) por atividade.

MEI	Microempreendedor Individual. Regime mais simples, com pagamento fixo mensal. Faturamento anual limitado a R\$ 81.000.
DRE Gerencial	Demonstração do Resultado do Exercício adaptada para gestão. Mostra de forma simplificada como a receita se transforma em lucro ou prejuízo.

Sereno Diniz Associados

Organize. Entenda. Administre. Evolua.

■ serenodiniz.com.br

■ serenodiniz@gmail.com

■ (22) 99276-4444

© 2026 Sereno Diniz Associados · Todos os direitos reservados
Este manual é de uso exclusivo dos clientes da Sereno Diniz Associados.